

DESAFIO AC COELHO

Ciclo 24/25



Meta sobre vendas	+ 10 pontos
Conversão de vendas	+ 10 pontos
Inadimplência	+ 5 pontos
• Frete (Quantidade)	+ 5 pontos
• Frete (Meta)	+ 5 pontos
Vendedor Número Prêmio	+ 5 pontos
Marcas embaixadoras	+10 pontos
• Lucro Líquido (L.L)	+15 pontos
Faltar treinamento	- 3 pontos
• Entrega Errada (Endereço Errado / Produto Errado / Entrega Fora do Prazo)	- 3 pontos

REGRAS

1. Metas sobre vendas são definidas pelo **Gerente de loja** e supervisionadas pelo **Diretor Comercial**.

2. Para se tornar elegível da pontuação da **inadimplência** o vendedor deve estar com percentual do seus clientes **abaixo da média da loja**.

Exemplo : A loja está com inadimplência de 0,7% o vendedor precisa obrigatoriamente estar abaixo deste percentual para ganhar a pontuação pela inadimplência.

3. **Frete** passará a ser analisado de duas formas: por quantidade e por valor de meta alcançada. O vendedor pode pontuar (5 pontos) por quantidade de frete e pode também pontuar (5 pontos) por conseguir bater a meta estabelecida de frente para mês vigente.

Exemplo: O vendedor realizou 100 pedidos para entrega, 10% equivale a 10 pedidos sem frete. Caso vendedor esteja abaixo deste percentual pontuará, ACIMA deste percentual NÃO pontuará.

REGRAS

4. A análise de conversão de vendas é individual e será analisado o valor da conversão por valor ENTRETANTO para receber a pontuação o vendedor precisa estar com a média acima da loja.

Exemplo: O vendedor realizou R\$ 100.000,00 em orçamento e converteu R\$ 50.000,00 o mesmo teve 50% de conversão de vendas.

5. O valor de número prêmio será analisado por loja.

Sia - R\$ 1.000.000,00
Asa Sul - R\$ 600.000,00
Asa Norte - R\$ 550.000,00
Finitura - R\$ 800.000,00
Tintas - R\$ 150.000,00

6. Serão analisados por loja 50% dos vendedores que mais venderam os produtos (por valor) das marcas Embaixadoras.

DESAFIO
AC COELHO

MARCAS EMBAIXADORAS

eliane

Elizabeth
REVESTIMENTOS

 DECORTILES

 **quartzolit**
SAINT-GOBAIN

biancogres

TRAMONTINA

 **Coral**

Dexco

TIGRE 

 **Sika**®

REGRAS

7. *Faltar treinamentos de vendas e sobre produtos ocorrerá em perca de pontos por vendedor (o vendedor que faltar treinamento perderá pontos)*

(Novo)
8. *Para estar elegível a pontuação de **Lucro Líquido** o consultor deverá estar entre os 50% dos vendedores com melhores L.L no mês avaliado.*

(Novo)
9. *Entrega errada. Entregas com endereço errado; retorno de entregas de vendas de produtos errados e entregas antes do prazo combinado com retorno do caminhão. O vendedor perderá pontos.*



Asa Sul



SIA



Tintas Sul e Norte



Finitura



Asa Norte



Jardim Botânico

TOP 10

SIA - 3 GANHADORES 🏆
ASA SUL - 2 GANHADORES 🏆
ASA NORTE - 2 GANHADORES 🏆
FINITURA - 2 GANHADORES 🏆
TINTAS - 1 GANHADOR 🏆

TOP DESEMPENHO

SIA	ASA SUL	ASA NORTE	FINITURA	TINTAS
R\$ 5 mil - 2 🏆	R\$ 5 mil - 1 🏆	R\$ 5 mil - 1 🏆	R\$ 5 mil - 1 🏆	R\$ 5 mil - 1 🏆
R\$ 4 mil - 2 🏆	R\$ 4 mil - 1 🏆	R\$ 4 mil - 1 🏆	R\$ 4 mil - 1 🏆	
R\$ 3 mil - 4 🏆				

TOTAL DE GANHADORES = 25 PREMIADOS

A man in a teal shirt and dark shorts is climbing a white rock wall with various colored handholds. The background is a bright blue sky with scattered white clouds. The man is positioned on the right side of the frame, reaching upwards.

OBRIGADO!
BOAS VENDAS!